



DESARROLLA **HABILIDADES BLANDAS:**

TEMARIO & VALORES

Las habilidades blandas tienen un impacto considerable en el desarrollo y en la consecución de objetivos, cada uno de los temas posee una versión esencial, estandar y la más premium.

PUEDEN PARTICIPAR DE LA

CAPACITACIÓN

Ejecutivos, gerentes y empleados que deseen mejorar sus habilidades de presentación y comunicación en el entorno empresarial.



Profesionales en el ámbito empresarial que tienen el deseo de subir sus resultados y destacar.



Empleados que trabajan en el departamento de atención al cliente de una empresa.



Aquellos que trabajan en ventas pueden beneficiarse al mejorar sus habilidades de persuasión y comunicación efectiva.



Según datos del Instituto de Investigación de Stanford y la Fundación Carnegie Mellon, **el 75% del éxito laboral se debe a las habilidades blandas.** El porcentaje restante, apenas el 25%, es resultado de las habilidades duras o cognitivas.



5 PILARES Esenciales

VERSIONES ACCESIBLES

1- SERVICIO Y VENTAS PREMIUM

Esencial 5.990.000 Gs. Estandar 6.990.000 Gs. Premium 8.990.000 Gs.

2- COMUNICACIÓN EFECTIVA EN LA EMPRESA

Esencial 5.990.000 Gs. Estandar 6.990.000 Gs. Premium 8.990.000 Gs.

3- TRABAJO EN EQUIPO Y MOTIVACIÓN

Esencial 5.990.000 Gs. Estandar 6.990.000 Gs. Premium 8.990.000 Gs.

4- INTELIGENCIA EMOCIONAL Y ACTITUD POSITIVA

Esencial 5.990.000 Gs. Estandar 6.990.000 Gs. Premium 8.990.000 Gs.

5- NEURO ORATORIA Y LIDERAZGO INTERPERSONAL

Esencial 5.990.000 Gs. Estandar 6.990.000 Gs. Premium 8.990.000 Gs.

Descripción del servicio:

ESENCIAL: 1 SESIÓN FULL PRESENCIAL 1 SESIÓN VIRTUAL REFUERZO

ESTANDAR: 1 SESIÓN FULL PRESENCIAL 2 VIRTUALES REFUERZO

PREMIUM: 2 SESIONES FULL PRESENCIAL 2 VIRTUALES REFUERZO

INCLUYE CERTIFICADO DE PARTICIPACIÓN

LOCAL Y COFFE BREAK A CARGO DEL CLIENTE

LAS SESIONES DURAN EN PROMEDIO 2 A 3:30 HS

HASTA 25 PARTICIPANTES POR SESIÓN

Aprender a utilizar principios neurocientíficos para aumentar la persuasión y la influencia y habilidades blandas.



Proporcionar técnicas y estrategias basadas en la neurociencia para superar estados estancados y salir de la zona de confort.



Ganar mayor adaptabilidad para generar cambios positivos en la empresa logrando así destacar con mejores resultados.



Comprender cómo el cerebro funciona ante los cambios y generar mayores oportunidades de acelerar los procesos.



Ayudar a los participantes a desarrollar habilidades de liderazgo al aprender a comunicarse de manera clara, inspiradora y persuasiva.



OBJETIVOS

¿QUIÉN ES

PEDRO BARRETO?

Es el consultor personal más contratado a nivel país, **Ingeniero Comercial**, ayuda y entrena a equipos empresariales en temas de comunicación efectiva, atención al cliente y ventas, en base a su experiencia y formación de más de 15 años de trayectoria.

Reconocido por Apple como **“Profesional en experiencia de ventas para la marca”**, con certificación en **Neuro Marketing, Neuro Ventas** y Neuro Publicidad. Fundador del Instituto INICIÁ, y es certificado como Vendedor de Alta Performance por el instituto Venda Mais Brasil.

Certificaciones Internacionales – BiiALab (Business Innovation Institute of America (B.i.i.A. Lab, por sus siglas en inglés) en Neuromarketing y Psico antropología del Consumo, Neuro Empoderamiento del Ser, Neuro Coach, Neuro-Exposición Efectiva.

Ingeniero Comercial por la Universidad Privada del Este.

Embajador en Paraguay de la fundación BIIALAB.

¿Qué es la fundación BIIALAB?

Organización norteamericana creada para educar, inspirar y transformar a Latinoamérica. Es una organización sin fines de lucro; dotada de la mejor infraestructura, tecnología, capital humano y método educativo, la cual brinda un espacio físico y virtual de educación alternativa orientada a mejorar el desarrollo de la persona, su desenvolvimiento en el campo laboral y fomentar el emprendimiento.





Más de
12.000
personas
capacitadas



Más de **300**
empresas
recibieron
nuestros
cursos



15 Años de
Experiencia
en al **Área**
Comercial

PEDRO
CONSULTOR
PERSONAL
Barreto

NUESTROS CLIENTES

